

DÉBLOQUE UN PROJET QUI DORT EN 2 TIRS DE BLASTER!

ILS PAIENT, PUIS DISPARAISSENT

Tu signes, tu factures... et derrière, **plus rien.**

Même pas un "merci".







TU ATTENDS... TU DOUTES

Je relance encore?
Je laisse tomber?
Je vais devoir rembourser?

Rembourser ou ne pas rembourser... Telle est la question.

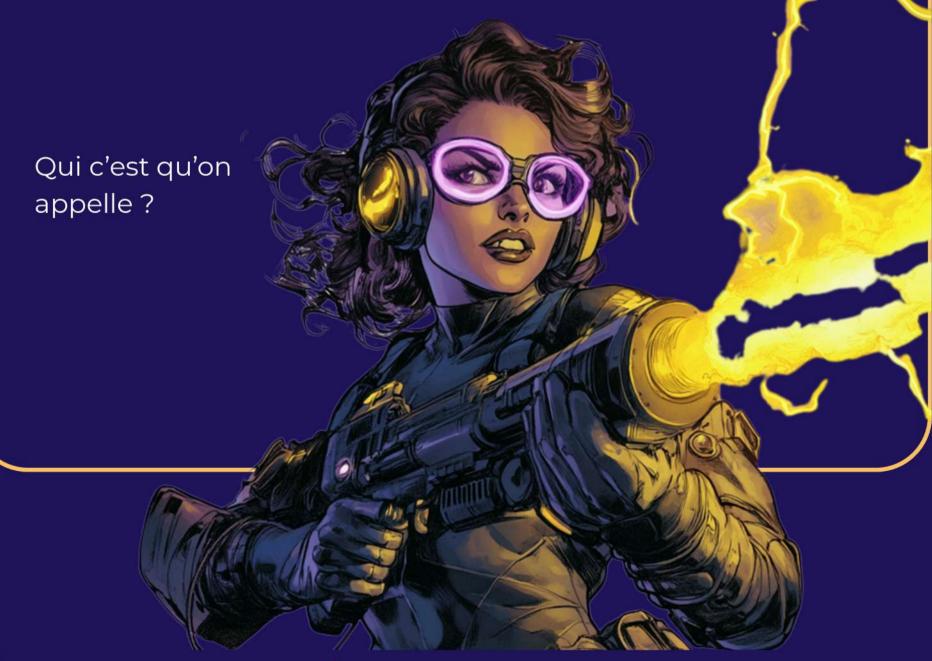






UN CLIENT A VÉCU ÇA.

Deux clients fantômes, depuis plus d'un mois





CE QUE ÇA CRÉE?

Projet figé,
Dispo bloquée,
Charge mentale max,
Crédibilité qui flanche...







ET C'EST COURANT

En vrai, c'est super fréquent.

Mais personne n'en parle.

Moi c'est Captain, et mon client me ghoste.

Bonjour Captain!







@amauriange

CaptainCare

TU VEUX



STRUCTURE TA RELATION CLIENT.

Fidélité

10 jours, 3 sessions pour fidéliser mieux, plus vite → 490 €

Roadmap

1 mois, 6 sessions pour booster ton expérience client → 2000 €



VIENS CHECKER TA RELATION CLIENT!

JE T'OFFRE LE PREMIER RDV.

T'ES DISPO QUAND ?

CE QU'ON A FAIT ENSEMBLE?

On a bossé un message clair, humain, cadrant.

Avec 3 éléments clés:



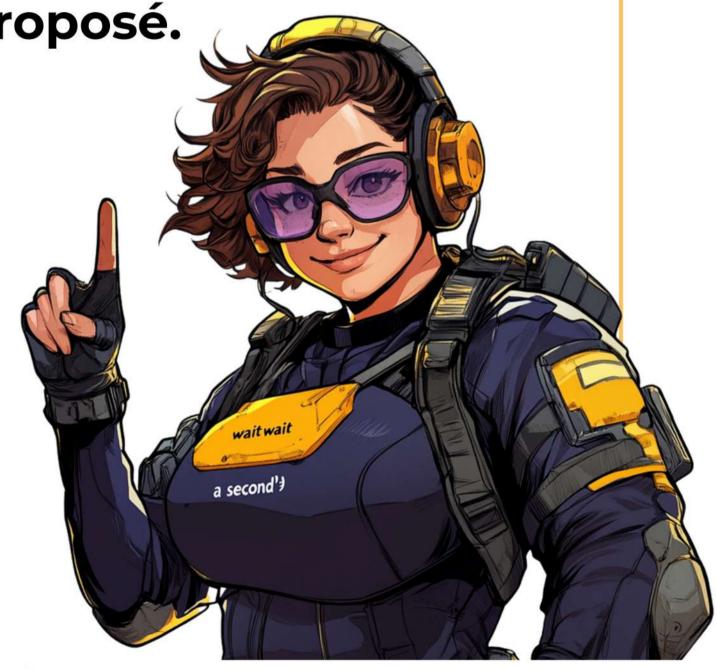
LA RELANCE EFFICACE

Merci pour la confiance,

Rappel de leur rôle,

Créneau proposé.

Bim, bam, boum.









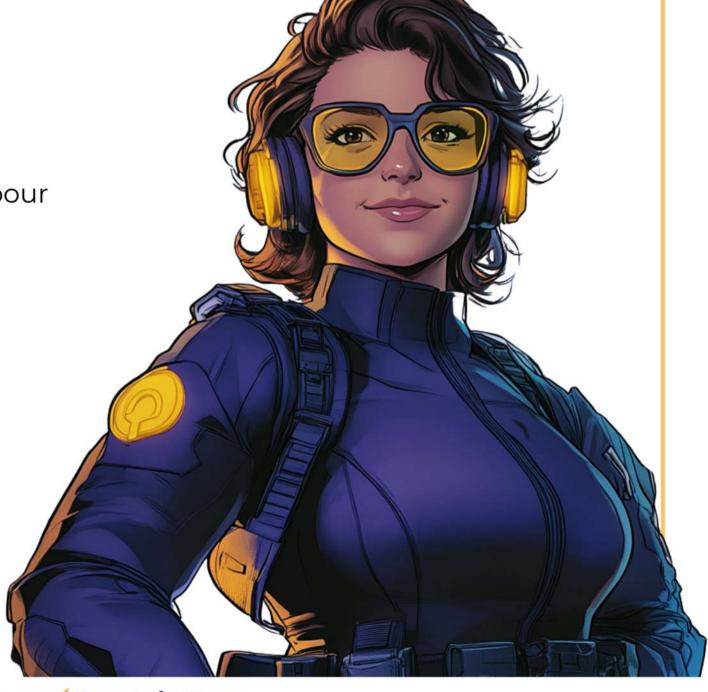
LA SUITE POUR LUI

Il a maintenant une routine béton.

Il ne stresse plus.

Il pilote.

Y a-t-il un pilote pour tes clients?





TOI AUSSI, TU VEUX RELANCER UN CLIENT FANTÔME?



C'est cadeau!







Objet: Petit point sur notre projet

Bonjour [Prénom],

Merci encore pour ta confiance et le paiement de l'acompte.

Je voulais simplement m'assurer que tout allait bien de ton côté, et te rappeler que nous avons besoin de quelques éléments pour avancer :

- → [Liste des documents / infos attendues]
- → [Lien pour caler un créneau si nécessaire]

Je reste dispo pour échanger si tu as la moindre question ou si un imprévu t'a freiné.

L'objectif est de lancer le projet dans les meilleures conditions — ensemble.

À très vite,

[Signature]

REJOINS LES SUPER HÉROS DE LA RELATION CLIENT

