

Tu viens de livrer.

Ton client est content.

Et toi?
Tu passes au suivant.







Tu ne relances pas.

Tu ne proposes rien.

Tu laisses ton taf s'évaporer.





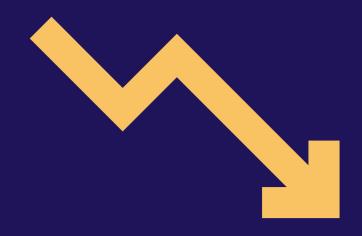


Résultat:

Pas de suivi = pas de suite

Pas de lien = pas de retour

Pas d'action = perte sèche







L'EXEMPLE À SUIVRE

TechSolution, une startup SaaS, a réduit son churn de 25%.

En écoutant mieux ses utilisateurs et en clarifiant son onboarding.

Pas magique. Juste logique.





ET MES CLIENTS?

Loïc: un process flou côté client.

J'ai injecté ma lecture client dans son workflow.

Aujourd'hui, on travaille à le rendre fluide & humain.





Chloé: elle subissait certains clients.

Aujourd'hui?

Elle anticipe, choisit, fidélise.





MOI AUSSI!

Sur 4 clients → 3 ont repris un accompagnement.

Le 4e attend son budget.

75% de repeat, dès les 1ers mois.





Ce que je t'apporte :

Pas un template figé.

Un vrai regard client dans ton process.

Des actions activables sans t'épuiser.





T'ATTENDS QUOI?

La rentrée, c'est demain!

Prépare toi maintenant!





@amauriange
CaptainCare

TU VEUX

DE REPEAT,

DE RECO,

DE CLARTÉ?

STRUCTURE TA RELATION CLIENT.

ESprint Fidélité

10 jours, 3 sessions pour fidéliser mieux, plus vite → 490 €

Roadmap

1 mois, 6 sessions pour booster ton expérience client → 2000 €

VIENS CHECKER TA RELATION CLIENT!

JE T'OFFRE LE PREMIER RDV.

T'ES DISPO QUAND ?

Plus qu'1 place dispo en Août et Septembre!